https://www.bronzel.de/job/gebietsleitung-fuer-die-region-magdeburg-und-bundesweit/

Ihr eigenes Gebiet. Ihr Erfolg. Gebietsleitung / Lizenzpartner (m/w/d)

Sie wollen richtig unternehmerisch durchstarten – in einem sicheren, konjunkturunabhängigen Markt, ohne von ständig veränderten Zielvorgaben gehetzt zu werden?

Dann sollten wir uns kennenlernen. Als Bronzel-Lizenzpartner übernehmen Sie ein exklusiv geschütztes Vertriebsgebiet und bauen sich unter einer etablierten Marke Ihr eigenes Standbein in der Wasserschadensanierung auf. Wir suchen ab sofort Gebietsleiter bundesweit – z. B. in Freiburg, Mannheim oder Darmstadt.

Warum sich der Einstieg lohnt

Der Sanierungsstau in deutschen Immobilien ist enorm – und wächst weiter. Unsere Branche rechnet auch in den kommenden Jahren mit stark steigenden Auftragszahlen, unabhängig von der Konjunktur. Sie starten also nicht in einen unsicheren Markt, sondern in ein Feld mit verlässlicher, langfristiger Nachfrage. Mit Bronzel im Rücken bringen Sie von Tag eins eine etablierte Marke, ein geschütztes Gebiet und einen Teil Ihrer Aufträge bereits mit.

Ihre Aufgaben

- Sie bauen Ihren Standort eigenverantwortlich auf, leiten und steuern ihn selbstständig
- Sie packen bei den Sanierungsprojekten selbst mit an und begleiten sie von der Aufnahme bis zum Abschluss
- Sie stellen je nach Auftragsvolumen eigenes Personal ein, führen Ihr Team und tragen die Verantwortung dafür
- Sie betreuen Bestands- und Neukunden und bauen Ihr Netzwerk vor Ort weiter aus
- Sie treiben Vertriebs- und Organisationsentwicklung in Ihrer Region voran

Ihr Profil

- unternehmerisches Denken und die Bereitschaft, Verantwortung für einen eigenen Standort und ein eigenes Team zu übernehmen
- Vertriebsstärke, Zielstrebigkeit und Freude am Umgang mit Kunden
- mindestens kaufmännische Grundkenntnisse
- fundierte Baukenntnisse, idealerweise im Bereich Wasserschadensanierung – ein Meistertitel ist keine Pflicht
- handwerkliches Geschick und die Bereitschaft, selbst mit anzupacken
- Führerschein Klasse B
- Lernbereitschaft, Belastbarkeit und ein hohes Qualitäts- und Dienstleistungsbewusstsein

Was Sie von der Zentrale erhalten

- ein exklusiv geschütztes Vertriebsgebiet
- die etablierte Marke Bronzel

Bronzel Süd GmbH

Arbeitspensum
Vollzeit, Teilzeit

Industrie / Gewerbe
Wasserschadensanierung

Arbeitsort
Süd- und Westdeutschland

Fähigkeiten
fundierte Baukentnisse Wasserschadensanierung

Vertriebsstärke

mindestens kaufmännische Grundkenntnisse

- Unsere Unterstützung bei allen anderen Themen
- teilweise Aufträge über unsere Versicherungspartner
- die benötigten Geräte und Ausstattung
- Werbe- und Marketingmaterial sowie Arbeitsbekleidung
- ein kollegiales Umfeld, frei von ständigem Zahlendruck – Ihre Ziele erreichen Sie bei uns zügig und fair
- oft schon Bestandskunden in Ihrer Nachbarschaft, die Ihr neuer Kunde sein können

Das Modell
Sie arbeiten als selbstständiger Lizenzpartner und partizipieren über ein attraktives Provisions- bzw. Lizenzmodell direkt am Erfolg Ihres Standortes. Personal und Fahrzeuge stellen Sie eigenverantwortlich – dafür gehört der Erfolg Ihres Gebietes Ihnen. Die Konditionen besprechen wir gern persönlich; sie sind fair und für beide Seiten planbar.

Übrigens: Sie brennen für die Aufgabe, möchten aber lieber angestellt starten? Sprechen Sie uns trotzdem an – in bestimmten Konstellationen ist auch ein Einstieg in Festanstellung möglich.

——————

Kontakt

Bronzel Süd GmbH
Personalabteilung
Am Kanaldamm 2, 76456 Kuppenheim

oder per Mail an karriere@bronzel.de